



# CHTC FONG'S INTERNATIONAL COMPANY LIMITED

## 中国恒天立信国际有限公司

(于百慕达注册成立之有限公司)

(股份代号: 641)

### 关于 2024 年度上半年业绩说明会情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并且所载资料在各重要方面均属准确及完备，无误导或欺诈成分，导致当中所载任何陈述或本公告有所误导。

为便于广大投资者更全面深入地了解中国恒天立信国际有限公司（以下简称“公司”或“恒天立信”）2024 年度上半年的经营成果、财务状况等相关情况，公司于 2024 年 10 月 24 日(星期四) 下午 2:30-3:00 召开了关于 2024 年度上半年业绩网上说明会，就公司 2024 年度上半年的经营成果、财务状况的具体情况与投资者进行了互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了解答。现将有关事项公告如下：

#### 一、本次说明会开会情况

公司已于 2024 年 10 月 9 日在公司的网站 ([www.fongs.com](http://www.fongs.com)) 披露了召开 2023 年度上半年业绩说明会的公告。2024 年 10 月 24 日，公司执行董事兼总经理陈鹏先生、财务总监刘杰先生，以及独立非执行董事唐永智先生与陈英博士出席了本次说明会，针对公司 2024 年度上半年的经营成果、财务状况的具体情况与投资者进行了互动交流和沟通，并就投资者普遍关注的问题进行了回复。

#### 二、本次说明会投资者提出的主要问题及公司回复情况

问题 1：请问管理层，公司 2024 年上半年营收增长且亏损收窄，主要原因是什么？且下半年是否有持续增长的趋势？

回复：尊敬的投资者，您好，截至 2024 年上半年，恒天立信录得综合营业收入约港币 9.06 亿元，较去年同期增加 7%，当中染整机械占 78%，不锈钢铸造占 19%，

而不锈钢材约占 3%。制造及销售染整机械方面是业务收入是 7.04 亿港元，较去年同期上升了 14%。其中香港和中国内地市场较去年同期回升 5%，海外市场较去年同期回升 24%。在我们集团内部管理及相关降本增效措施下，期内经营业绩较去年有了明显的改善。2024 年上半年外部经济环境依然充满了很多不确定性，但是恒天立信在经营方面保持审慎乐观的态度，制定了相关的经营策略，建立了与之适应的销售网络，持续深耕市场，推动整体经营向上发展。同时适时推出新产品，在市场恢复景气时，迅速的在第一时间能够抓住机遇，从而实现业绩的突破。恒天立信运用扎实的业务基础以及强健的管理团队，生产设施和制造技术并已准备就绪，我们有信心能够应对未来的挑战，拓展积极拓展业务，巩固本集团本公司领先地位的同时，致力于为客户提供更加优质和多元的产品与服务，为股东带来理想的回报。感谢您对我司的关注！

问题 2：请问管理层，集团预计今年资本开支会有多少？适用于哪些范畴？

回复：尊敬的投资者，您好，预计今年的资本开支将达到 1 亿港元，其中有 3,000 万至 4,000 万用于信息化项目，剩余的资金将用于智能化设备改造以及设备升级。恒天立信将严格的执行审慎的成本及现金流管理。管理层相信集团目前的现金及现金等价物连同可动用的信贷融资，以及预期经营业务的现金流量，将足以满足我们目前的运营需求。我们会努力促进业务复苏，优先审慎监管财务状况，从而做好库存管控，严格控制贸易应收账款，资产的更合理重置，以保持充足的现金流。感谢您对我司的关注！

问题 3：想要请问管理层，受大环境的影响，2024 年公司的出海业务是否受到影响？集团是如何开拓新客源？

回复：尊敬的投资者，您好，集团今年上半年的海外销售额较去年同期增长了 24%，所以集团整个今年海外销售比去年好很多，整个影响应该说是正面的。集团为了进一步拓展海外的业务，我们在这个今年 7 月份，10 月份分两次组织了海外客户开放日，邀请了海外将近 80 个客户到集团中国的客户的工厂去参观，效果非常好。一是让我们的海外的客户对我们的目前的经营状况，现场管理，包括工厂产能有了一个直接清晰的了解，我们的客户现场去看了以后对我们的设备的表现有充分的了解，所以说通过我们的客户开放日的活动，一个是增进了我们客户对我们企业的自信心，第二个是增强了对我们产品的信心。所以说我们在 7 月份的开放日之后，我们先后落实了包括孟加拉、印尼，印度等多个国家的一些一直没有落实的订单，加速了我们订单的模式。未来，我们还是继续就是我们加大我们的板块，利用我们现有的优质渠道，达到我们海外市场的拓展力度。第二点，我们也会将我们的一些新产品向海外市场进行推广和拓展。第三个也是借助

海外市场转型升级的机会，为我们的客户提供更好更优质的更高性价比的产品，也是提升他们的竞争力。我相信通过我们这个多措并举，我们未来的海外市场会欣欣向荣。感谢您对我司的关注！

问题 4：想要请问管理层，公司现在客户去库存阶段预期将于什么时候结束？集团对未来的市场展望是怎样？

回复：尊敬的投资者，您好，关于客户存量市场，集团通过几个举措来加大存量市场去库存。第一，利用国家大规模的以旧换新政策来促进我们存量市场的去库存。第二，通过集团的转型升级，集团现在很多客户改做化纤的高端面料，我们通过转型升级来做存量市场，此外，我们通过智能化工厂的建设，通过这几个方面来解决存量市场的更新换代，来提升集团的产品销售，从而提升我们的企业的效益。感谢您对我司的关注！

### 三、其他说明

关于本次说明会的全部具体内容，详见公司的信息披露平台(富途牛牛[www.futunn.com](http://www.futunn.com))。非常感谢各位投资者参加公司本次业绩说明会，在此对关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

中国恒天立信国际有限公司

董事会

二零二四年十月二十五日